

FASTIGHETSSNABBEN MAJ 2024

Snabben

”

**Vi upplever ett genuint
intresse och engagemang
för oss som kund**

Fredrik Thorgren, Fastpartner

”



**Följ med på roadtrip genom
Fastighetssnabbens Sverige**



Roadtrip

med Fastighetssnabben

Fastighetssnabben grundades för över fyrtio år sedan. Vi har växt sakta men säkert och idag finns vi på uppåt trettio orter, från Kiruna i norr till Falkenberg i söder. Vi är 320 medarbetare som arbetar hårt för våra kunder varje dag.

Att vara ett företag med kontor på många platser är en utmaning men också en styrka. Genom att kontinuerligt arbeta med vår värdegrund och affärsidé har vi skapat en speciell sammanhållning. De 320 medarbetarna på våra olika platskontor lär av varandra, utbildas internt och externt och har många samarbeten. På så sätt kan hela företagets resurser användas överallt på alla kontor.

Alla vinner på det!

I det här och kommande nummer av Snabben har vi skickat ett reportage-team på en roadtrip i Fastighetssnabbenland. Man märker att vi verkar i ett avlångt land. De åkte från tjock is och snö i Luleå, via ett lite slaskigt Gävle till blommande blommor och gröna gräsmattor i Visby. De har träffat medarbetare och kunder och hittat den speciella andan som bygger vårt företag.

Henrik Åström,
Vd Fastighetssnabben



...för att
på **sidan 10**
bromsa in
i Gävle...



På **sidan 4** startar
vi vår resa i Luleå
långt uppe i norr...



...och sedan avsluta
på **sidan 16** i Visby
på Gotland.





Anton Drugge visar en av stans stoltheter: gratis lånesparkar för att åka på upplogade banor på isen.

Vår roadtrip genom Fastighetssnabbenland börjar i ett av Sveriges mest expansiva områden – övre delarna av Norrland. Med Luleå som ett nav växer även Fastighetsnabben i den delen av Sverige. Vi hälsade på och pratade om fördelar och utmaningar med att verka nära Polcirkeln.

📍 Kommuninvånare: 79 300 (varav 49 000 i stan)



LULEÅ LIGGER LÅNGT borta.

Det brukar sägas så. Långt från Stockholm, till exempel. Fast det handlar förstås om perspektiv. Det kanske är Stockholm som ligger långt från Luleå?

Men apropå långt...

Avstånden för Fastighetsnabbens medarbetare i Luleå är definitivt betydligt längre än för många andra. Kollegor söderut studsar till när de hör att till exempel fastighetsskötaren Anton Drugge och hans kollegor ska titta till fastigheter i Arjeplog.

28 mils resa. Dit. Och sedan 28 mil hem.

Orimliga avstånd för många! Anton Drugge säger dessutom att det i byn Björklund utanför Arjeplog den 5 januari i år var minus 52,9 grader.

Han skrattar:

–Det var ju extremt! Men det var väldigt kallt i vintras. Vi hade 40–45 minusgrader vid flera tillfällen så det var flera frysskador där det sprutade vatten.

Kylan är en begränsad tid men avstånden konstanta.

–Det kan ju bli sex timmars bilkörning. Men vi är ganska bra på att planera, vi åker ju inte den sträckan för att läsa av en mätare. Vi har ett kostnadstänk och försöker värna om miljön. Vi ser till att ha flera saker att göra den dagen och kan ofta kombinera till exempel Arjeplog med Arvidsjaur, berättar han när vi åker med på ett av dagens uppdrag till Kallkällans äldre-



Fastighetsskötaren Anton Drugge kollar läget på ett äldreboende. "Variationen är viktig", konstaterar han.

boende i Luleå, några kilometer från kontoret på Spantgatan.

–För tillfället har jag tre äldreboenden men även industrier och butiker. En del är i Råneå där jag bor så det är ju praktiskt.

Han är 28 år och har arbetat på Fastighetssnabben sedan studenten från VVS- och fastighetsprogrammet.

–Jag tog studenten en fredag och började jobba på måndagen. Trots att jag var ung kände jag att Fastighetssnabben trodde på mig. Jag kan inte tänka mig ett bättre arbete. Variationen

gör att man aldrig blir less. Nu går det mot tio år men de äldre kollegorna kallar mig fortfarande "Valpen", skrattar han.

Ovanlig bakgrund

På kontoret på Spantgatan tar platschefen Siri Pekkari och teamledare Jonathan Robertsson emot.

–Jaså, ni pratade om avstånden. Förstår det. Det blir ju ofta samtalsämnet. Jag är ju platschef här i Luleå men även för våra filialer i Gällivare, 25 mil bort, och Kiruna, 35 mil, berättar Siri.

Platschefen Siri Pekkari sökte ett jobb lite på måfå – och hamnade i ett företag hon verkligen gillar.



Hon har en ovanlig bakgrund för fastighetsbranschen.

–Jag gick musiklinjen på gymnasiet och drev sedan biograf i flera år innan jag snubblade över Fastighetssnabbens annons. Jag hade aldrig hört talas om företaget men de sökte en förvaltare. Jag tänkte som Pippi Långstrump att "det har jag aldrig provat förut, så det klarar jag helt säkert".

Hon kallades till intervju och fick tjänsten.

–Det säger en del om Fastighetssnabben. Vi väljer rätt person snarare än rätt CV. Man kan lära sig

Den här delen av Norrland expanderar kraftigt. Det gör att det blir hårdare konkurrens om kompetens.

och vi är beredda att lägga mycket tid på utbildning. Man känner ganska snabbt när det är någon som passar in, förklarar hon.

–Både fastighetsskötarna och fastighetsteknikerna jobbar otroligt självständigt så det gäller

att de är rätt som personer. Det är inte alltid lätt att göra både fastighetsägare och hyresgäster nöjda utan krävs mycket finger-toppskänsla.

Efter bara ett år blev hon platschef.



–Jag är 31 år. På en mansdominerad arbetsplats är det inte så självklart att ta emot en ung kvinnlig chef, som inte har så mycket fastighetserfarenhet. Men jag har aldrig känt så här. Det fungerar otroligt bra, säger hon.

Stark expansion

Den här delen av Norrland expanderar kraftigt.

–Det gör att det blir hårdare konkurrens om kompetens. Fastighetsägarna ställer självklart höga krav på kompetens och därför är det skönt att vi är ett stort företag. Det som är speciellt med FastighetsSnabben är att det är så väldigt nära inom företaget trots att medarbetare är spridda över hela landet.

Hon insåg det när hon var nyanställd förvaltare.

–Jag fick ett ärende som jag kände var för svårt för mig att hantera. Jag frågade vart jag skulle vända mig. Någon sa "ring Sune i Gävle", minns hon.

–Jag frågade "är det inte han som typ grundade företaget, är ägare och sitter i styrelsen?". Och det var det ju. "Äh, det är bara att ringa" fick jag veta.

Sagt och gjort.

–Jag möttes av ett "vad kul, jag hörde att en Siri hade an-

ställts i Luleå..." och sedan fick jag snabbt all hjälp jag behövde, berättar hon.

Teamledare Jonathan Robertsson känner igen sig i Siris berättelse.

–Jag började för sex år sedan som säsongsarbetare och klippte gräs. På gymnasiet hade jag gått natur, inte en praktisk linje, men man lär sig. Som teamledare är jag lite allt-i-allo och har kontakt med andra kontor regelbundet. All kompetens kan ju inte finnas på varje kontor.

Han betonar att hjälpsamheten verkligen är stor.

"Hälsa Emil i Umeå"

Anton Drugge och hans kollegor drar ut på sina olika uppdrag. Siri Pekkari ska ha ett möte med Markus Zetterlund som är affärsansvarig i Sundsvall. Jonathan Robertsson ska räkna på hur många sommarjobbare de ska ta in och prata med några underleverabengtnötörer.

Själva ska vi rulla söderut i FastighetsSnabbenland mot Gävle och sedan Visby. Siri Pekkari konstaterar:

–Jag hörde att ni skulle ta en kaffe med Emil Wiklund, platschefen i Umeå, när ni passerar. Hälsa honom! ■

Tips vinter: Åk gratis lånespark på isen i Lulefjärden.



Tips sommar: Njut av solen som (nästan) aldrig går ner.

LULEÅKONTORET

Tjugotal medarbetare spritt mellan Luleå/Gällivare/Kiruna. Filialer i Gällivare och Kiruna.

Bland stora kunder finns Trafikverket med byggnader och perronger, Coop Norrbotten, Vattenfall, Hemsö, NP3 och Nyfosa.

Fikapaus i Umeå!



Industrivägen finns i de flesta svenska städer. I Umeå, som är Norrlands största stad, ser den ut som en industriväg brukar se ut.

Bland raden av företag dyker FastighetsSnabben upp.

Vi parkerar och Emil Wiklund, platschef bjuder på kaffe och sockerkaka och berättar vad som är på gång just nu.

–Här i Umeå får vi in nya uppdrag och växer med dem, senast Vattenfall. Vi är mitt inne i en omstrukturering i personalgruppen och har nyanställda på ingång. Det känns väldigt positivt, säger han.

Han hejar på Sten Hörnkqvist, nygammal medarbetare, som gör sin första arbetsdag.

–Senast fick vi många ansökningar. Annars har det varit lite svårt att rekrytera en tid. Batteritillverkaren Northvolts etablering i Skellefteå, med flera tusen anställda, påverkar förstås, berättar Emil.

Han tror på en blandad arbetsgrupp från olika branscher.

–Vi har både utbildade fastighetsskötare och bilmekaniker, några kommer från kylsidan. Vi når de flesta arbetsuppgifterna på fastigheterna och det är ju det man vill åt, att kunna göra så mycket som möjligt inom företaget.

–Det är en väldigt mansdominerad bransch, tyvärr. Vi har en kvinna här hos oss, fastighetsskötaren Anneli Sandberg som jobbat sen 2019, men jag hoppas vi kan locka fler. Mångfald är viktigt.

Själv har han jobbat i företaget sedan 2016 som fastighetsskötare, tekniker, teamledare och nu platschef sedan ett år.

Han är ett bra exempel på den utvecklingsresa som företaget ofta erbjuder.

–Siri Pekkari, som ni träffade i Luleå, är min mentor som platschef. När man är ny i en roll är det viktigt att ha någon att fråga. Senast häromdagen pratade jag med henne om några avtalsfrågor.



Emil Wiklund är relativt ny platschef i expanderade Umeå.



Susanne Lutti, verksamhetschef,
vid Gavleån i Gävle där företaget
grundades för drygt 40 år sedan.

Gävle

Gävle blir det andra stora stoppet på Snabbens roadtrip genom Fastighetssnabbenland. Här grundades företaget och vi träffar Susanne Lutti, som är verksamhetschef, och svänger in till kunden Fastpartner där regionchefen Fredrik Thorgren tar emot.

📍 Kommuninvånare: 103 500 (varav 75 000 i stan)



Verksamhetschefen Susanne Lutti håller från kontoret i Gävle koll på 320 medarbetare på närmare 30 orter.

BILEN RULLAR IN i Gävle.

Det var där Fastighetssnabben grundades för drygt 40 år sedan. Företaget har under sin utvecklingsresa gått från en anställd till 320 medarbetare och finns nu på 28 platser i landet.

Susanne Lutti, som är verksamhetschef, tar emot oss.

–Här har vi även huvudkontoret och hit kommer alla som anställs på Fastighetssnabben för en rookieutbildning. Den är jätteviktig! Nya medarbetare måste få lära sig hur Fastighetssnabben arbetar, vill vara och uppfattas. Under den utbildningen lär de känna både varandra och ledningen, berättar hon.

Just den korta vägen mellan medarbetare ser hon som bärande faktor i verksamheten.

–Hela ledningen åker även på turné till alla kontor en gång per år. Det är viktigt för oss att vi får träffa medarbetarna och att de känner att det verkligen är nära till ledningen, säger hon.

Hon kunde tidigare namnen på alla medarbetare men känner nu, när de blivit 320, att hon missar en del "fast målet är i princip att kunna hälsa på alla med namn".

Den här dagen skrivs det om Fastighetssnabben i lokaltidningen. En väggmålning i källaren på Gävlekontoret har nämligen överraskande visat sig vara ett okänt konstverk av konstnären Hans Tjörnerud vilket fått Gävles kulturvärld att göra vägen.

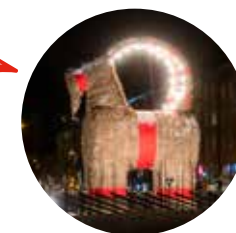


Våra kunder ska alltid känna och veta att vi lever upp till vår affärsidé, oavsett var i landet det är.

GÄVLEKONTORET

Omkring 90 medarbetare. Bland stora kunder finns NP3, Trafikverket, Fastpartner, Hemsö...

Tips vinter: Titta på Gävlebocken – om den inte brunnit...



Tips sommar: Gå i Boulognergårn – en av landets största stadsparker.



–Roligt och spännande, skrattar Susanne Lutti.

Hon kommer från Åland, läste ekonomi- och fastighetsteknik på Högskolan i Gävle och sökte efter examen för tretton år sedan en ekonomitjänst på det där företaget Fastighetssnabben som hon aldrig hade hört talas om.

–Fast de tyckte att jag passade bättre för en annan tjänst! Det är rätt typiskt Fastighetssnabben att våga tänka annorlunda, se människors kapacitet och skapa möjligheter att utvecklas. Så

istället för ekonom började som förvaltarassistent. Då fanns vi bara i Gävle, Söderhamn och Sundsvall. Jag var runt nummer 65 som började på företaget.

Diverse chefstjänster senare är hon alltså verksamhetschef. Tjänsten handlar mycket om att se till saker görs i rätt tid med rätt kvalitet och på rätt sätt.

När vi besöker arbetar hon, som ett exempel, för fullt med fortsatt utveckling av det prioriterade energiarbetet.

Hon betonar att det är viktigt

med ett helikopterperspektiv i ett nationellt spritt företag.

–Våra kunder ska alltid känna och veta att vi lever upp till vår affärsidé, oavsett var i landet det är.

Trogen partner

Och apropå kunder.

Susanne Lutti konstaterar att företaget har många trogna kunder vilket brukar ses som ett gott betyg. En av dem är fastighetsbolaget Fastpartner.

Det är en av landets större aktörer när det gäller kommersi-

ella fastigheter. Idag har man 1,6 miljoner kvadratmeter för uthyrning och ett fastighetsvärde på 34 miljarder kronor.

Gävle, där de idag har 180 000 kvadratmeter, fanns med från start. Ja, på 1990-talet var Fastpartners bestånd i Gävle faktiskt större än i Stockholm.

Fredrik Thorgren, som är Fastpartners regionchef för ett område från Ystad i söder till Sundsvall (minus Stockholm och Uppsala), bjuder på kaffe.

–Vi har nog samarbetat i

15–16 år. Samarbetet inleddes faktiskt här i Gävle med omnejd (Dalarna, Söderhamn och Sundsvall). Under min tid inom Fastpartner, vilket är nio år, har vi inte haft någon egen driftpersonal i just det här området. I Stockholm och Uppsala har man haft en annan filosofi men börjat tänka om. Eftersom vi har ett bra samarbete har det blivit naturligt att Fastighetssnabben hjälper till på de platserna också. Det förs diskussioner även på andra orter, berättar han.



Fredrik Thorgren, regionchef på Fastpartner, har arbetat länge med Fastighetssnabben – och hyllar samarbetet.



Hur får man en sådan gammal kärlek att överleva?

Fredrik Thorgren funderar och säger sedan:

–Vi upplever ett genuint intresse och engagemang för oss som kund. Fastighetssnabben är en stor organisation så det finns resurser. Om något inte fungerar tar de tag i det direkt.

Han skrattar till och fortsätter:

–Ett annat bra betyg, kanske det bästa, är att en del av våra kunder blandar ihop oss och ser Fastighetssnabben som en del av oss.

Fastpartners kontor i Gävle ligger i det första av deras kontorshotellkomplex Fastoffice – och man får verkligen en hotellkänsla där.

–Coworking-ytor och flexibla lösningar är stort nu. Vi erbjuder konceptet Fastoffice från Söderhamn i norr till Malmö i söder

vilket gör oss till en av de större aktörerna i landet. Tanken med konceptet är att skapa en levande plats dygnet runt, inte bara 08.00–17.00. Man kan ha after work här och det finns padel och restaurang intill och...

Som på beställning börjar några spela på ett pingisbord intill oss.

–Ja, du ser själv, skrattar Fredrik.

Engagerade

Fastpartners grundare, ägare och vd sedan slutet av 1980-talet är företagaprofilen Sven-Olof Johansson har haft samhällsengagemang som en ledstjärna i sina bolag.

–Sedan många år är vi därför partner med Fryshuset i Stockholm. När vi letade samarbete i Gävle fastnade vi först för nattfotboll genom Gefle IF. Det växte

sedan till Ett bättre Gävle, som är fotbollsklubbens hållbarhetsprojekt, och det föll sig naturligt att vi sitter med i styrgruppen, berättar Fredrik Thorgren.

Han är själv engagerad föreningsmänniska och ser att starkt föreningsliv både är bra för samhället – och för ett fastighetsbolag.

–Det minskar skadegörelse på fastigheter men, rent allmänt, känns det viktigast att företag kan bidra på ett positivt sätt. Inom Ett bättre Gävle har vi även där samverkan med Fastighetssnabben.

Vi lämnar Fastpartners kontor medan pingismatchen fortsätter och rullar mot Visby – där ryktet (okej då, verksamhetschefen Susanne Lutti på Gävlekontoret) säger att kontoret med Fastighetssnabbens vackraste utsikt finns. ■

Hallå Östersund!



Hallå Mikael Marklund, regionchef, vi sitter i bilen på väg från Fastighetssnabben i Gävle till gänget i Visby och tänkte passa på att ringa och kolla läget i Östersund. Hur har ni det?

–Tack bra! Jag har varit tf platschef ett tag men nu tar Oskar Lundgren över och jag blir enbart regionchef igen.

Var vintern kall och snöig?

–Det korta svaret är: ja.

Och det lite längre?

–Snön kom extremt tidigt, jag skulle säga sex veckor för tidigt. Det innebar mycket snö och dessutom mycket kallt under en lång period. Det blev bland annat mycket snö på tak. Vi har ju bra rutiner för att hantera snö och kyla, men jag tror att den här vintern kommer innebära ett annat fokus på konstruktioner och besiktningar på befintliga fastigheter. Jag tror det blir en del i en ny vardag. Och det är ju bra!

Hur många är ni i Östersund nu?

–Runt 25 anställda. De flesta utgår från Östersund, men vi har två personer i Sveg och håller på att etablera ett satellitkontor i Åre. Dessutom har vi precis anställt en som ska jobba i Storuman-Vilhelmina. Vi har vuxit rätt kraftigt sedan 2018.

På vilket sätt?

–Mycket med befintliga kunder men också genom nationella avtal som Fastighetssnabben gjort där några fastigheter står hos oss. Dessutom har vi ett tiotal bostadsrättsföreningar vilket är lite ovanligt i vårt företag.

Ni är 25 personer men Fastighetssnabben totalt är över 320 och har en stor organisation. Har ni mycket kontakt?

–Absolut. Centralfunktionerna i Gävle hjälper oss, förstås. Vi har just nu tre nationella energicontrollers i Västerås, Borlänge och Söderhamn som stöttar upp våra lokala energicontrollers. Det fungerar väldigt bra och är viktigt! Förvaltare träffas på förvaltarforum en gång i månaden. I FS-akademien möts många från olika orter på utbildningar – och bygger kontaktnät inom företaget. Sânt betyder mycket. Vår leverans till kunden ska alltid vara lika, oavsett om det är i Göteborg, Östersund eller Luleå.

Eller Visby som vi är på väg till nu.

Hallå! Vi rullar på färjan nu. Hall...! Mottagningen är halvdå...



Mikael Marklund, regionchef Norr, berättar om en lång vinter med mycket snö.



Next stopp Visby. Turistmetropolen på Gotland avslutar vår roadtrip. Kontoret är litet men ön ganska stor så de fyra anställda jobbar hårt – men har bra stöttning från framförallt platskontoret i Västerås.

📍 Kommuninvånare: 61 000 (varav 26 000 i Visby)



Simon Vahlby och Kenneth Sjöqvist i hamnen i Visby. Simon är ny på jobbet och Kenneth ser till att kunskap sprids genom att vara hans mentor.



UTANFÖR FASTIGHETEN PÅ

Cypressvägen i Visby står några av Fastighetssnabbens bilar. Vi går in och hör ljud från en trappa upp.

Det visar sig vara teamledare Tord Tomsson som dammsuger och fastighetstekniker Conny Pettersson som skurar medan fastighetsskötare Simon Vahlby plockar undan. Visserligen är de anställda för att ta hand om andras hus – men måste ju se om sitt eget också.

–Vad säger ni om utsikten? Bättre kan man inte ha, konstaterar någon av dem.

Precis när de städat klart kliver fastighetsskötaren Kenneth Sjöqvist, den fjärde i den lilla gruppen, in.

–Jag har bytt däck på bilen, haha. Man har varit med så länge att man lärt sig alla knep för att slippa städa, skrattar han.

Fastighetssnabbens kontor och gäng i Visby sticker ut.

Dels för att de bara är de fyra som täcker hela Gotland (21 fastigheter från Hemse i söder till Bunge i norr med kunder som Hemsö, Uppsala Akademiförvaltning, Sehlhall och Adela), dels för att Gotland i sig är speciellt när det gäller fastighetsskötsel.

Conny Pettersson som i samband med pandemin kom från en tjänst som fastighetschef på Strand Hotel och är den som varit anställd längst konstaterar:

–Vi har inte salt på vintern så vägarna är oftast hala, bara

färjeleden saltas. Sedan är det vinden, det är få dagar som det inte blåser. Det innebär att vi har vissa problem när det gäller att blåsa löv till exempel. Vinden ställer också till det på vintern när snön driver.

Tord Tomsson, som är senast anställd i gånget men gotlänning i grunden, nickar instämmande.

–Det tar dessutom tid att transportera sig. Från Visby till Fårösund tar det en timme i bästa fall, längre tid på sommaren.

Kenneth Sjöqvist, som kommer från Västerås men jobbat här i två år, konstaterar att det här gänget ändå har en fördel som kan genvägar som inte turister hittar.

Tät kontakt med Västerås

De har precis avslutat ett måndagsmöte på Teams med platschefen Viktor Park och förvaltaren Joakim Abrahamsson. De gör en avstämning och tar upp stort och smått. Just den här dagen var en fråga om ogräs-ättika på agendan.

Viktor berättar:

–Jag sitter i Västerås men är på besök på Gotland varje månad i snitt. Varje vecka har vi, som idag, ett planerat veckomöte och så har vi förstås daglig kontakt utöver det.

Han noterar en skillnad mot fastlandet:

–Det tar längre tid att beställa produkten om det inte finns på ön. Det är bara 1–2 dagar extra,

så det har vi lärt oss leva med. Gotland är dessutom en ö där många känner många. Vi har märkt att våra underleverantörer inte vill "inkräkta" på någon annan underleverantörs område.

Detta måste de förstås förhålla sig till.

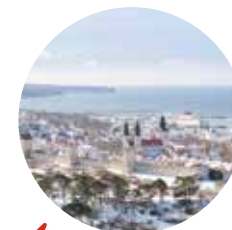
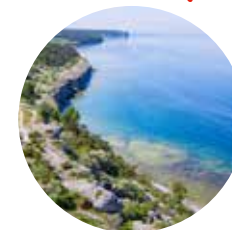
–När vi anställer personal är det väldigt viktigt att de kan lite om mycket, helst mycket om mycket förstås, haha. Det är ett brett yrke. Det handlar om allt från att sätta upp en hylla till att rensa avlopp till att jobba med el till att ställa in och effektivisera energin på fastigheterna, säger Viktor Park.

I bakgrunden har de fyra hela Fastighetssnabbens resurser.

De fyra gång. Kenneth Sjöqvist, Simon Vahlby, Tord Tomsson och Conny Pettersson har full koll på sitt Gotland – och bästa utsikten från jobbet.



Tips sommar:
Ta en karta och ge dig ut på Gotlands landsbygd.



Tips vinter: Upplev Visby – när gatorna inte är turistinvaderade.

–Som exempel finns i dagsläget en energicontroller som sitter i Västerås men reser till Gotland med jämna mellanrum. Även förvaltningen styrs i dagsläget från Västerås och gör täta besök på ön.

Kvartetten som är stationerad på Gotland åker regelbundet på utbildningar inom Fastighetsnabben. De färskast anställda Tord och Simon var veckan innan vårt besök på utbildning i Västerås och ska snart på utbildning i Stockholm.

Vi hakar på Simon till ett äldreboende. Felanmälningar på tvättmaskin och diskmaskin ska kontrolleras. I bilen förklarar han vad som fick honom att lämna

ett jobb som elevassistent för Fastighetssnabben.

–Det kändes väldigt seriöst när jag gjorde research på företaget. Det känns bra att vara med i något som expanderar så fort. De är väldigt måna att ge en bra start så att man inte bara blir inkastad. Kenneth, som varit i branschen länge, är min mentor här.

Han ringer honom för att stämma av något.

På äldreboendet går det fort. Simon skruvar och snart fungerar både diskmaskin och tvättmaskin.

–Det var det, konstaterar han och kollar i telefonen vart han ska nu. ■



Viktor Park, platschef med bas i Västerås.

GOTLANDSKONTORET

Fyra anställda. Bland kunderna märks Hemsö, Uppsala Akademiförvaltning, Sehlhall och Adela.

Fastighetssnabben i siffror

Platskontor:

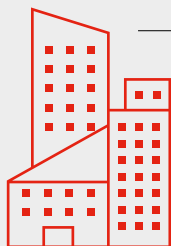
27 orter

Antal anställda:

320

Servicefordon:

223



Antal förvaltade fastigheter:

3 000

